



No. de Acuerdo 20180758



UVP, MI MEJOR YO



Perfil de ingreso

- Si deseas estudiar esta licenciatura debes:
- Comprender los datos estadísticos poblacionales y productivos con los que podrá analizar un mercado.
- Tener habilidad en el uso de las TIC's en la recolección e intercambio de información.
- Tener actitud autocrítica y de reflexión ante diversas situaciones socioeconómicas.
- Liderazgo y trabajo en equipo para organizar las tareas.

Perfil de egreso

- Al egresar de la Licenciatura en Negocios Internacionales de la UVP habrás adquirido conocimientos de:
- La estructura económica de México y por lo tanto un panorama de la ventaja competitiva para llevar a cabo proyectos fundamentados, así como analizar las oportunidades de negocio.
- Las zonas geográficas de México, su división regional y los clúster más importantes para hacer una correcta planeación logística.
- Las modalidades de tráfico internacional para planear las rutas más eficientes en las exportaciones y la entrega de mercancías.
- La situación financiera empresarial para detectar viabilidad de inversiones en el extranjero o para exportar.

PRIMER SEMESTRE

- Derecho I
- Ética Profesional Universitaria
- Introducción a las Relaciones Internacionales
- Introducción a los Negocios
- Investigación Documental y Redacción
- Matemáticas I
- Negocios Internacionales I

SEGUNDO SEMESTRE

- Comunicación Escrita y Desarrollo Cultural
- Derecho II
- Geografía Económica de México I
- Matemáticas II
- Mercadotecnia
- Microeconomía
- Negocios Internacionales II

TERCER SEMESTRE

- Competencias Digitales
- Economía Internacional I
- Estadística I
- Geografía Económica de México II
- Inglés I
- Macroeconomía
- Mercadotecnia Internacional

CUARTO SEMESTRE

- Administración Internacional
- Economía Internacional II
- Estadística II
- Geografía Económica Mundial I
- Información Financiera
- Inglés II
- Investigación de Mercados Internacionales

QUINTO SEMESTRE

- Administración y Control de Operaciones de Comercio Exterior
- Geografía Económica Mundial II
- Inglés III
- Legislación y Operación Aduanera I
- Técnicas de Negociación
- Tratados Comerciales I

SEXTO SEMESTRE

- Compra-venta Internacional
- Desarrollo de Emprendedores Sociales
- Investigación Cualitativa
- Legislación y Operación Aduanera II
- Matemáticas Financieras
- Programas de Fomento al Comercio Exterior
- Tratados Comerciales II

SÉPTIMO SEMESTRE

- Conflictos Internacionales
- Evaluación de Proyectos
- Finanzas Internacionales
- Problemática Social Contemporánea
- Optativa 1
- Optativa 2
- Optativa 3

OCTAVO SEMESTRE

- Licitaciones Internacionales
- Pensamiento Humanista
- Psicología para Negocios
- Taller de Didáctica y Comunicación Oral
- Optativa 4
- Optativa 5
- Optativa 6

OPTATIVA DE TITULACIÓN

Optativa 1

- Seminario de Tesis I
- Diseño y Formulación de Proyectos Emprendedores

Optativa 4

- Seminario de Tesis II
- Desarrollo y Evaluación de Proyectos Emprendedores

OPTATIVAS IDIOMAS

Optativa 3

- Alemán I
- Francés I

Optativa 6

- Alemán II
- Francés II

ÁREA DE OPCIÓN TERMINAL EN GESTIÓN COMERCIAL

- Gestión de la Calidad (Optativa 2)
- Administración de Riesgo Internacional (Optativa 5)

ÁREA DE OPCIÓN TERMINAL EN LOGÍSTICA INTERNACIONAL

- Administración de Cadenas de Suministros (Optativa 2)
- Clasificación Arancelaria (Optativa 5)

PLANTEL PUEBLA
Calle 3 sur No. 5759
Col. El Cerrito C.P. 72440
Puebla, Puebla.
Tels.: 01 (222) 266 94 88/89
01 800 63 20 422
☎ 22 23 59 53 58

PLANTEL TEHUACÁN
Carretera Federal Tehuacán
Sn. Marcos Necoxtla
No. 6900 C.P. 75859
Tehuacán, Puebla.
Tels.: 01 (238) 384 82 36/37
☎ 22 25 05 29 33

OFICINA ADMISIONES OAXACA
Calle Macedonio Alcalá #405
int. Plaza Sto. Domingo local 3
Col. Centro C.P. 68000
Oaxaca de Juárez
Tel.: 01 (951) 516 39 70
☎ 22 24 26 93 82



Abril 2019